

Unser Mandant, ein international führender Hersteller von Schläuchen und Schlauchsystemlösungen, sucht zum weiteren Wachstum den

## **Business Development Manager (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Entwicklung und Implementierung einer effizienten und internationalen Vertriebsstrategie in den Segmenten Produkt- und Preisgestaltung
- Umsetzung und Kontrolle dieser Strategie in allen Tochterunternehmen
- Sammlung bestehender Informationen sowie Aufdecken von Potentialen bezogen auf die Produkt- und Preisgestaltung
- Steuerung von Vertriebsmaßnahmen innerhalb der gesamten Gruppe: Musterherstellung, Wissenstransfer, F&E, Marketingaktivitäten
- Koordinierung der weltweiten Preisgestaltung sowie Kontrolle weltweiter Vertriebsmaßnahmen
- Weltweite Geschäftsreisen zu den Niederlassungen sowie zu nationalen und internationalen Großkunden zusammen mit den Vertriebsspezialisten vor Ort

### **Ihr Profil:**

- Einschlägiges betriebswirtschaftliches oder technisches Studium mit technischer Vertriebserfahrung innerhalb der oben genannten Segmente
- Sehr gute Englischkenntnisse, gute Kenntnisse in einer weiteren Sprache sind von Vorteil
- Managementfähigkeit und Erfahrung in der globalen Geschäftswelt
- Hohe Bereitschaft zu weltweiten Reisen
- Pioniergeist und Machermentalität

### **Benefits:**

- Ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Sie arbeiten aus dem Home Office
- Ein individueller Einarbeitungsplan / Externe und interne Schulungen
- Sportgruppen
- Kurze Entscheidungswege und ein offener und menschlicher Umgang miteinander
- Eine faire Vergütung inklusive vielfältiger betrieblicher Sozialleistungen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Ihre Zusendung Ihres CV, unter Angabe der Verfügbarkeit sowie Ihrem aktuellen Bruttojahreseinkommen an:

[k.engfer@engfer-consulting.de](mailto:k.engfer@engfer-consulting.de)

Weitere Informationen finden Sie unter:

<https://www.engfer-consulting.de/de/stellenangebote/>