

## Business Development Manager\*in - Gleisbau mit Perspektive auf Geschäftsbereichsleitung

### Das Unternehmen und Ihre Rolle

Unser international tätiger Mandant aus Berlin ist einer der führenden Hersteller von technischen Lösungen auf dem Gebiet Gleisbau und Infrastruktursysteme. In dieser Position steuern Sie maßgeblich die Entwicklung und das Wachstum Ihrer Business Unit. Mit Ihrer technischen Expertise und Kommunikationsstärke vertreten Sie Ihren Geschäftsbereich weltweit und stärken die Beziehungen zu den internationalen Kunden.

### Ihre Aufgaben

- In der Nachfolgeregelung übernehmen Sie die Verantwortung für die nationalen und internationalen Projekte im Bereich Gleisbau
- Als Impulsgeber\*in treiben Sie die Vertriebsbemühungen voran und sind für den weiteren Ausbau und Wachstum des Geschäftsbereichs verantwortlich
- Als Bereichsleitung übernehmen Sie die Führung und Entwicklung der interdisziplinären Projektteams
- Sie übernehmen die strategische Ausrichtung und langfristige Zielsetzungen für Ihren Bereich mit dem Fokus auf die Märkte in Asien und Europa
- Im Austausch mit Bestandskunden eröffnen Sie neue Vertriebswege, um den Zugang zu neuen Absatzmärkten in Deutschland, Mitteleuropa und Asien zu ermöglichen
- In der partnerschaftlichen Zusammenarbeit mit den internationalen Kunden obliegt Ihnen die Beratung und eigenverantwortliche Verhandlung

### Ihr Profil

- Sie verfügen über einschlägige Vertriebserfahrung mit technischem Fokus
- Erfahrung im Bereich Gleisbau, Bahnbau, Gleisisolierung, Lagertechnik oder Schwingungsisolierung sind von Vorteil
- Mittels Ihrer technischen Expertise können Sie sich gut in komplexe Themen einarbeiten und unterstützen Ihre Ingenieur\*innen bei kundenspezifischen Lösungen
- Sie verfügen über umfangreiche Erfahrungen im internationalen Kundengeschäft und fundierte Führungserfahrung von Vertriebseinheiten oder Niederlassungen
- Ihre kommunikativen Fähigkeiten, Organisations- und Verhandlungsgeschick zeichnen Sie aus
- Sie verfügen über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ihre Freude an internationaler Reisetätigkeit und ein gutes Gespür für internationale Kundenbeziehungen runden Ihr Profil ab

Ihr persönlicher Ansprechpartner ist **Dipl.-Ing. Alexander Hoffmann**

Kontaktieren Sie mich gerne unter:

e-mail: [a.hoffmann@engfer-consulting.de](mailto:a.hoffmann@engfer-consulting.de) | office: +49 221 33 77 54 29 | mobil: +49 174 3357946

