

Regional Verkaufsleiter (m/w/d) Süd-West Deutschland (Home Office)

Unser Mandant ist die Tochter eines traditionsreichen europäischen Industrieunternehmens und bietet hochwertige Systemlösungen im B2B Umfeld an. Der deutsche Standort im Oberbergischen umfasst die Business Units Engineering und Sales besteht aus 60 Kolleginnen und Kollegen. Ihr potenzieller neuer Arbeitgeber besticht durch eine sehr gepflegte Unternehmenskultur, die geprägt wird von Wertschätzung, Vertrauen und sozialem Miteinander. Werden Sie Teil einer Erfolgsgeschichte und bereichern Sie die Sales Einheit mit Ihrer Persönlichkeit.

Ihr Aufgabengebiet im Sales

- Kaufmännische und technische Betreuung der Kunden und Key Accounts aus Industrie und Großhandel in der Region Baden-Württemberg
- Pflege und Weiterentwicklung von langfristigen, partnerschaftlichen Kundenbeziehungen
- Neukundenidentifikation und -akquisition sowie die Teilnahme an regionalen und nationalen Messen
- Erstellung einer strategischen Bezirksplanung und Abstimmung der Zielkunden
- Verfassen von Besuchsberichten und Angebotsverfolgung
- Planung und Durchführung gemeinsamer Kundenbesuche mit der Vertriebsleitung und der Geschäftsführung
- Markteinführungen von Produktneuheiten und Durchführung von Produktpräsentationen inklusive Videopräsentationen
- Identifikation von Markttrends und Benchmark der Mitbewerberaktivitäten
- Mitwirkung und Unterstützung bei der Produktfindung und -optimierung

Das bringen Sie als Vertriebsprofi mit

- Abgeschlossenes Elektrotechnikstudium oder Ausbildung zum Elektroniker oder Meister Elektronik (m/w/d)
- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B Vertrieb von komplexen elektronischen Bauteilen
- Expertenwissen in der deutschen Maschinen - & Anlagenbranche
- Breite Expertise in der E-Mobilität
- Nachhaltige und intensive Betreuung Ihrer Key Accounts ist für Sie Daily Business
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten, Sie haben Standing und sind dabei ein kundenorientierter Verhandlungspartner
- Die Fähigkeit autark zu arbeiten und Ihren Geschäftsbereich eigenverantwortlich zu betreuen
- Organisationsgeschick rundet Ihr Profil ab, Sie planen Ihre Aktivitäten selbst