

Vertriebsberater (m/w/d) Energiedienstleistungen im Außendienst

Unser Business Partner bewegt sich mit seinen Dienstleistungen und Produkten im direkten Umfeld der Energiewende. Seine Aktivitäten und Erfolge führen zu einer unmittelbaren Verbesserung der CO₂-Bilanz von Gebäuden. Die Bereiche Smart Metering, Photovoltaik (PV), E-Mobilität und Wärme- und Kälte-Contracting werden zu klugen Energiekonzepten zusammengeführt. Vor diesem Hintergrund ist es nur folgerichtig, dass unser Mandant die Vermeidung von CO₂ als eine der für sich relevanten Kennzahlen in seinen Zielsetzungen verankert hat.

Dies alles trägt nur Früchte bei einem erfolgreichen Vertrieb. Daher haben wir für die Regionen der Großräume Hannover und Bremen die Positionen als Vertriebsberater (m/w/d) Energiedienstleistungen zu besetzen. Wir richten uns hier an Persönlichkeiten, die an der Mitgestaltung der Energiewirtschaft beteiligt sein wollen.

Benefits

- Stabiler hervorragend positionierter Arbeitgeber mit großer Unabhängigkeit von konjunkturellen Schwankungen
- Erprobte und gelebte Arbeit aus dem Home-Office (Dienststz) inklusive passenden Equipment
- Verantwortung für ein klar definiertes und begrenztes Gebiet
- Strukturierter, digitaler Onboarding Prozess auch und gerade in Zeiten wie diesen
- 30 Tage Urlaub
- Dienstwagen der Mittelklasse auch zur privaten Nutzung
- Betriebliche Altersvorsorge, Maßnahmen zur Gesundheitsvorsorge, Corporate Benefits, Job-Rad, etc.
- Gelebte und systematische Weiterbildungsprogramme

Ihre Aufgaben

- Analyse der Marktsituation und des Potentials, für die aktive Weiterentwicklung des Vertriebsbereiches
- Neukundengewinnung für die gesamte Energiedienstleistungsproduktpalette für die Immobilienwirtschaft
- Konzeptentwicklung zur aktiven Kundenansprache
- Mitwirkung bei Projektentwicklungen, Erarbeitung von Versorgungskonzepten gemeinsam mit den Fachbereichen
- Erstellung von Präsentationen kundenspezifischer Angebote nach Kundenwünschen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische/ technische Ausbildung oder vergleichbare Ausbildung mit entsprechender Qualifizierung (z.B. Energieberater)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Idealerweise Erfahrungen im Bereich von Energiedienstleistungen und / oder in Richtung Wohnungswirtschaft
- Serviceorientiertes Denken und Handeln
- Begeisterungsfähigkeit und Kommunikationsstärke auf allen Ebenen

Ihre persönliche Ansprechpartnerin ist **Alexandra Pfob**
Kontaktieren Sie mich gerne unter:
e-mail: a.pfob@engfer-consulting.de | mobil: +49 173 6777525

