



ENGFER CONSULTING
PERSONALBERATUNG

Bereichsleitung Vertriebsinnendienst

In der verantwortungsvollen und spannenden Funktion als Bereichsleiter (m/w/d) Vertriebsinnendienst, bei der Tochtergesellschaft eines globaltätigen Industriekonzerns, sind Sie innerhalb der Matrixorganisation mit der Führung, sowie der Weiterentwicklung für die 5 Vertriebsinnendienstleiter mit insgesamt knapp 50 MitarbeiterInnen betraut. Neben der operativen Verantwortung liegt der Fokus auf der strategischen Weiterentwicklung der Arbeitsabläufe und der digitalen Transformation des Vertriebsinnendienstes.

Die Baustoffe und -systeme unserer Mandantin finden sich in zahlreichen Gebäuden wieder, sie machen selbst Ihr Wohnen und Arbeiten nachhaltiger, angenehmer und lebenswerter. In den Bereichen Fassaden-, Boden- und Bautenschutzsysteme verlassen sich Bauprofis weltweit auf die sicheren und innovativen Lösungen. Mit Ihnen als Bereichsleiter (m/w/d) Vertriebsinnendienst und Ihren Ideen in Sachen Change leiten Sie das Unternehmen in die digitale Zukunft.

Ihr Qualifikationsprofil

- Durch Ihre langjährige Berufserfahrung und Führungserfahrung in komplexen Vertriebsinnendienststrukturen bringen Sie fundierte Kenntnisse in der Auftragsabwicklung, im Bereich der Konditionspflege und Fakturierung mit
- Als Impulsgeber, sowie strategischer Promoter Ihrer Ideen konnten Sie nachhaltige Change Projekte erfolgreich durchführen und abschließen
- Technische Affinität mit einem sicheren Umfang in MS-Office sowie AS/400 oder SAP, dabei verfügen Sie über die Fähigkeit zum Blick über den Tellerrand, dazu hinterfragen Sie mit Neugierde den Ist-Zustand
- Sie haben keine Scheu Entscheidungen zu fällen, Sie setzen eigenständig neue Anreize
- Mit Ihrem prallgefüllten Werkzeugkasten an Erfahrung treten Sie selbstsicher, sowie verbindlich auf, dabei stoßen Sie begeistert Change Prozesse an
- Um an den verschiedenen Standorten präsent und immer „up to date“ zu sein ist eine Reisebereitschaft obligatorisch
- Lust anzupacken, dabei immer mit einem ganzheitlichen Blick für das Unternehmen
- Eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium

Ihr verantwortungsvolles Aufgabengebiet

- Leadership und Weiterentwicklung der 5 Führungskräfte an verschiedenen Standorten mit der Sicherstellung derer Förderung und ziel- und ergebnisorientierter Führung
- Sie treffen selbständig Entscheidungen bei Unklarheiten im Zusammenhang mit der Auftragsbearbeitung und -abwicklung
- Organisation und Sicherstellung des Tagesgeschäftes für den Bereich des Vertriebsinnendienstes



ENGFER CONSULTING

PERSONALBERATUNG

- Sie sind das Bindeglied zwischen Vertrieb, Kunden, Versand, Lager, Produktion und Finanzbuchhaltung, Sie tragen dabei die Verantwortung für die ständige verbesserte Weiterentwicklung der internen Prozesse in enger Zusammenarbeit mit den KollegInnen
- Gewährleistung der Einhaltung aller relevanten Verfahrens-, und Arbeitsanweisungen für Ihren Bereich