

## Vertriebsberater (m/w/d) im Außendienst im Nördlichen Baden-Württemberg

### Ihre Rolle

Unser Mandant ist ein traditionsreiches Handelshaus der Verpackungstechnik. Das Portfolio besteht aus Maschinen, Verbrauchsmaterial und Services. In Teilbereichen agiert man inzwischen auch als Hersteller.

Deutschlandweit ist unser Kunde mit Außendienstmitarbeitern vertreten und schafft somit Kundennähe von der Küste bis zu den Alpen.

Im Zuge einer Nachfolgebesezung suchen wir aktuell in der Region Nördliches Baden-Württemberg (Stuttgart – Heilbronn) Vertriebspersönlichkeit, die langfristig und nachhaltig den etablierten Kundenstamm betreut und sukzessive ausbaut.

### Benefits

- Wirtschaftlich gesunder, langfristig erfolgreicher Arbeitgeber
- Erprobter, strukturierter Onboardingprozess mit Schulungen zu Produkten und Services
- Attraktives und leistungsorientiertes Vergütungspaket
- 30 Tage Urlaub
- Neutrales Firmenfahrzeug (VW Passat) zur Privatnutzung

### Ihre Aufgaben

- Vertrieb von Produkten und Services aus dem Bereich Verpackungstechnik
- Beratung und Betreuung des bestehenden Kundenkreises im Verkaufsgebiet in den Räumen Stuttgart / Heilbronn / Mannheim
- Zielgerichteter Ausbau des bestehenden Kundenstamms im Mittelstand und auf Konzernebene
- Kontinuierliche Wettbewerbsbeobachtung
- Dokumentation der Vertriebsaktivitäten im CRM-System

### Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Mindestens drei Jahre Erfahrung im Vertrieb mit technischem Bezug
- Offenheit und Begeisterungsfähigkeit
- Selbstmotivation, Eigeninitiative und Verhandlungsgeschick

- Selbstsicheres und verbindliches Auftreten

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Ihr persönlicher Ansprechpartner ist **Mathias Häusler**

Kontaktieren Sie mich gerne unter:

e-mail: [m.haeusler@engfer-consulting.de](mailto:m.haeusler@engfer-consulting.de) | office: +49 221 33 77 54 0

